



KIZUNA SalesFlow

まもなく正式提供開始

テレアポ特化SFA / サービス紹介資料

新規開拓のテレアポを、 ひとつのSFAに。

ソフトフォン内蔵の、テレアポ特化型SFA「KIZUNA SalesFlow」

新規開拓のテレアポ、こんな課題ありませんか？



リストがない・作るのに時間がかかる

リスト購入は高く、手作業の収集は非効率。架電する前に時間を奪われる。



架電が非効率（番号探し・記録が手作業）

番号を探して発信、結果をExcelに転記。1件ごとの手間が架電数を削る。



案件が抜ける・属人化する

見込みの温度や次アクションが個人のメモ任せで、フォロー漏れが起きる。



CTIもリストも高い

本格CTIは高額。Excel運用では限界。コストと生産性のジレンマ。



電話＋顧客管理＋架電管理を、1本に。

新規開拓のテレアポに必要な機能を、ひとつのSFAに集約。別々のCTIとCRMを契約・連携する必要はありません。



オールインワン

ソフトフォン・自動録音・顧客管理・架電記録・分析を一体化。ツールの乗り換えや併用が不要に。



クラウドSaaS・即日スタート

インストール不要。ブラウザを開けば今日から架電を始められます。



営業現場から生まれた設計

テレアポチームの実務に沿って、入力は最小・必要な数字は自動で可視化。

テレアポチームのための、3つの特長



特長 ①

ブラウザで、架ける・録る・残す

番号クリックで発信、通話は自動録音。電話機もCTI機器も不要。記録はワンクリック。



特長 ②

企業データ＋温度で、追うべき先がわかる

企業データベースを内蔵し検索。見込みの温度を可視化して、フォロー漏れを防ぐ。



特長 ③

AIが、アポの取れるトークを自動生成

商材と業種を入れるだけ。実戦トークをもとにAIがテレアポ用スクリプトを自動作成。

特長 ①

ブラウザだけで、架ける・録る・残す

番号をクリックするだけでPCから発信。通話は自動録音され、顧客の履歴に自動でひも付きます。電話機もCTI機器も不要です。



ワンクリック発信（ソフトフォン内蔵）

リストの番号をクリックすればそのまま発信。手持ちスマホ（090/080）発信も選べます。



全通話を自動録音、顧客に自動ひも付け

着信／発信の区別付きで履歴に反映。その場で再生でき、振り返り・指導もスムーズ。



記録はワンクリック

11種の架電結果ステータスをワンタップで記録。転記作業から解放されます。

サンプル画面・実画面に差し替え



企業データ＋温度で、追うべき先がわかる

約350万件の企業データを内蔵し、業種・地域・規模で検索。見込みの温度を可視化して、有望リードを取りこぼしません。



企業データベースを内蔵、すぐ発信

約350万件の企業データを業種・地域・規模で検索（件数は自社調べ）。



温度で可視化（ホット／ウォーム／コールド）

全顧客を3段階で色分け。次に追うべき相手が一目でわかります。



11種ステータス＋自動提案

架電結果に応じて再コール予約やアポ登録を自動提案。15分スロットのアポカレンダーで二重予約も防止。

サンプル画面・実画面に差し替え



アポが取れるトークを、AIが自動生成

商材と業種を入れるだけで、AIがテレアポ用スクリプトを自動作成。架電前に手が止まりません。



商材・業種を入れるだけ

あとはAIにおまかせ。テレアポ用のトークスクリプトを自動で組み立てます。



300本超の実戦トークがベース

成果につながる実戦トークをもとに生成（本数は自社調べ）。属人化を防ぎます。



誰でも、すぐ一定品質で

新人でも初日から一定品質のトークで架電開始。立ち上がりが早くなります。

Excel運用・一般的なCTIとの違い

機能・観点	Excel+電話	一般的なCTI	KIZUNA SalesFlow
クリック発信・ソフトフォン	×	○	◎ 内蔵
通話の自動録音・履歴ひも付け	×	○	◎ 自動
営業リスト／企業データ	△ 別途購入	△ 別途	◎ 内蔵・検索
温度・架電ステータス管理	△ 手作業	○	◎ 11種+自動提案
AIトーク生成	×	×～△	◎ 自動生成
初期費用・契約縛り	－	高い・長期縛り	◎ 0円・縛りなし
費用感	安いが非効率	高額	◎ CTIの半額以下

料金プラン

初期費用0円・契約期間の縛りなし・中途解約0円。すべて税抜・1ユーザーあたり月額です。

プラン	月額（税抜）	主な内容
スタンダード	¥1,480	架電リスト管理／顧客管理／架電記録／アポカレンダー／ダッシュボード。企業データ検索は含みません。
プロ（一番人気）	¥2,980	スタンダードの全機能＋企業データ検索 月10,000件（業種・地域・従業員数・資本金などで絞り込み）。
MAX	¥4,980	プロの全機能＋企業データ検索 月50,000件・AIトーク自動生成 月10回。
ソフトフォン利用料	¥1,200	／ID・月。ブラウザ発信・自動録音を使う場合のみ（スマホ発信なら不要）。
通話料	0.069円/秒～	1秒単位の秒課金。固定電話あて0.069円/秒～・携帯あて0.2875円/秒～（税抜・2026年7月現在）。
初期費用・中途解約・縛り	0円・なし	導入時の初期費用も解約金も、最低利用期間の縛りもありません。

クラウドだから、最短即日でスタート



STEP 1

お申し込み・発行

オンラインでお申し込み。アカウントは最短即日で発行。面倒な工事や機器は不要です。



STEP 2

アプローチ先を準備

お手持ちリストの取込、または内蔵の企業データ検索でアプローチ先を用意。



STEP 3

架電開始

クリック発信で架電スタート。通話は自動録音、結果はワンクリックで記録。



STEP 4

改善・横展開

ダッシュボードで数字を可視化。勝ちパターンをチームで共有・横展開。

テレポの「数」と「質」が、変わる。



架電数が増える

番号探し・転記の手間がゼロに。1日の架電数を底上げします。



抜け漏れが減る

温度とステータスで見える化。有望リードのフォロー漏れを防ぎます。



立ち上がりが早い

AIトークで、新人でも初日から一定品質。教育コストを抑えます。



コストを抑えられる

営業リスト付き・SFA機能コミコミで、CTIの半額以下。



運営会社

項目	内容
会社名	インサイドセールス株式会社
所在地	〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1丁目31-16 ワイム高田馬場ビル
サービス	KIZUNA SalesFlow（ソフトフォン内蔵・テレアポ特化SFA）
お問い合わせ	050-6870-3781 ／ info@kizuna-salesflow.com
URL	https://app.kizuna-salesflow.com

MESSAGE

営業の現場から生まれた、
新規開拓のためのシンプルなSFA。



KIZUNA SalesFlow

新規開拓に必要な機能だけを、ひとつに。

インサイドセールス株式会社

050-6870-3781

info@kizuna-salesflow.com

<https://app.kizuna-salesflow.com>



スマホで読取り